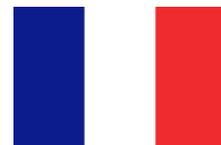




FLORETTE France GMS  
Recherche en CDI :



**UN CONTROLEUR DE GESTION COMMERCIAL/  
MARKETING  
H/F  
CALUIRE**

<b><u>Profil</u></b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Formation : <i>BAC+5 Ecole de Commerce ou IAE</i></li> <li>- Première expérience réussie dans un poste similaire</li> </ul>
<b><u>Qualités</u></b>	<p>Excellent relationnel - Curiosité - Réactivité - Souplesse- Rigueur- Capacité à challenger - Force de Proposition</p>
<b><u>Contenu du poste</u></b>	<p>Vous êtes rattaché(e) au Responsable Contrôle de Gestion de la BU Florette France GMS et êtes en lien étroit avec la Direction Commerciale et la Direction Marketing.</p> <p>Vous animez le Contrôle de Gestion Commercial /Marketing de la BU pour en challenger les performances.</p> <p>A ce titre, vos principales missions sont les suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Etablir et transmettre tous les reportings nécessaires au bon pilotage du business par les services marketing et commercial</li> <li>- Elaborer les Budgets et les réestimés annuels de vente (volume, Chiffre d’Affaire ; contrôle des marges) de la BU</li> <li>- Analyser les marges mensuelles et expliquer les écarts</li> <li>- Accompagner au quotidien la Direction Commerciale et la Direction Marketing dans ses prises de décision, via des études ad hoc.</li> <li>- Emettre des recommandations pour améliorer les marges</li> <li>- Suivre les conditions commerciales et être garant de la bonne comptabilisation du Chiffre d’Affaire</li> <li>- S’assurer de la fiabilité des données dans les systèmes d’information et être force de proposition pour l’amélioration des systèmes d’information.</li> <li>- Etablir les prix de cession inter-compagnies</li> <li>- Etablir pour la Branche Légumes les reportings mensuels d’activité.</li> </ul>

Si ce poste vous intéresse, merci d’adresser CV et Lettre de motivation à :  
[florette-105325@cvmail.com](mailto:florette-105325@cvmail.com)