



Florette France GMS recherche pour le secteur de Brive - Limoges :

UN(E) CHEF DE SECTEUR - EN CDI

Rattaché(e) au Chef des Ventes Régional, vous évoluez en toute autonomie sur votre secteur en ayant le souci d'entretenir une relation privilégiée de proximité et de confiance avec vos clients dans une logique de développement mutuel.

Vos missions principales seront de :

- Développer le chiffre d'affaires du secteur ;
- Garantir l'atteinte des résultats en termes de diffusion, de positionnement et de mise en avant de nos produits ;
- Appliquer la démarche Merchandising de la société ;
- Piloter la gestion des opérations promos et relayer les accords nationaux et régionaux en point de vente ;
- Gérer les budgets animation et promotion afin de réaliser vos objectifs commerciaux ;
- Être un acteur majeur de développement de la catégorie par les remontées opérationnelles terrain.

Vous appuyez les chefs de rayons Fruits et Légumes avec pour objectif le développement de la performance et de l'image de Florette au sein de votre parc de supermarchés et hypermarchés.

Le profil recherché :

- De formation minimum Bac+2 commerce, marketing ou agroalimentaire
- Une première expérience idéalement en GMS serait souhaitable
- Vous maîtrisez les techniques de vente et de merchandising.

Qualités requises :

Vous êtes rigoureux (se), organisé(e), tenace et force de proposition.

Ce poste est à pourvoir immédiatement dans le cadre de CDI.

Ce challenge vous intéresse, adressez vos CV et lettre de motivation :

par Mail : florette-917837@cvmail.com